

|  |                       |
|--|-----------------------|
| <b>SSL EXPRES</b>                                      | <b>=8=</b>            |
| <b>INFORMAČNÍ TÝDENÍK SVAZU SPEDICE A LOGISTIKY ČR</b> |                       |
| <b>ZE SVĚTA SPEDICE A LOGISTIKY</b>                    | <b>18. února 2020</b> |
| <b>www.svazspedice.cz info@svazspedice.cz</b>          |                       |

**BELGIE****DVOUMÍSTNÝ NÁRŮST OBRATU V PŘÍSTAVU ZEEBRUGGE**

V přístavu se loni překládalo 45,8 milionů tun zboží, což představuje nárůst o 14,2 procenta proti předchozímu roku. Přístav přikládá tento růst pokroku ve všech významných sektorech přístavu: roll-on/roll-off, zkapalněnému zemnímu plynu, kontejnerům a novým vozidlům. S nárůstem téměř 25 procent za poslední dva roky Zeebrugge odstartoval novou dekádu velmi pozitivně. Přeprava roll-on/roll-off stoupla o 3,7 % na celkový objem téměř 16,5 milionů tun. Růst proběhl v následujících destinacích: Irsko (+6,3%), Španělsko (+151,1%) díky velkým výsledkům santanderského spojení a realizací spojení Finlines na Bilbao. Přeprava ro-ro do UK poklesla o 2,5 % a skandinávská relace také o 2,7 %. Rok 2019 byl značen mnoha brexitovými závěry. Byl i novým rokem růstu pro automobilový sektor – celkový počet překládaných vozidel (2,960.338) znamenal nárůst o 4,6 %. Celková tonáž kontejnerů manipulovaných v přístavu byla 16,2 milionů tun s nárůstem 7 %. Počet kontejnerů TEU stoupl o 4,8 % při jejich celkovém počtu 1,7 milionu TEU. Tekuté cargo (10,8 milionů tun) značně vzrostlo (+60,8%) díky objemu LNG, který se zdvojnásobil (+107,5 %).

**NĚMECKO****ZAHRA NIČNÍ OBCHOD NEOČEKÁVÁ BREXITOVÉ TURBULENCE**

Severoněmecký velkoobchod a zahraniční obchod reaguje na konečný výstup Velké Británie z EU. „Po třech letech politického divadla se hospodářství již plně chystá na brexit“ řekl Hans F. Kruse, prezident Severoněmeckého svazu velkoobchodu a zahraničního obchodu AGA Německé tiskové agentury. Půjde o každodenní dobrou spolupráci a nyní je důležité uzavřít obchodní dohodu a nalézt co možno elegantní přechodová opatření pro obě strany.

Zahra niční obchod mezi Německem a Velkou Británií od doby referenda o brexitu klesá, především na straně exportu. Od ledna do července loňského roku obnášel celkový zahraniční obchod mezi oběma zeměmi 68,5 miliard eur, přičemž německý export byl dvojnásobně vyšší než import. Tím spadla Velká Británie na sedmé místo mezi nejdůležitějšími obchodními partnery Německa. Před brexitem bylo Spojené království na pátém místě. To mělo také vliv na zahraničně obchodní centrum Hamburk. Pro přístav nepatří Velká Británie do první desítky obchodních partnerů a dodává do Hamburku především prázdné kontejnery, jež opět plní německý průmysl. „Pod povrchem se změnilly logistické procesy a takové to už zůstane“ podle H. Kruse. Platí to například pro koncerny, jež musí po celé Evropě zásobovat zbožím filiálky, třeba supermarketové řetězce jako Lidl a Aldi. Ty již přizpůsobily své zásobovací systémy v první vlně. Jiné podniky mají dceřiné společnosti anebo dodavatele v Británii. Tak dostává montovna Airbusů ve Finkenwerderu křídla letadel od britského dodavatele z Broughtonu.

**ŘIČNÍ PŘÍSTAVY MANNHEIM A LUDWIGSHAFEN S RŮSTEM OBRATU**

Po chabých výsledcích roku 2018 v důsledku nízkého stavu vody oba říční přístavy Mannheim a Ludwigshafen dosáhly loni podstatně lepších výkonů. Celkově se překládalo na vodu 14,8 milionů tun zboží, v Mannheimu 7,8 milionů t a 7 milionů t v Ludwigshafenu; sdělila to Státní přístavní společnost Rhein-Neckar. Překlad zboží v přístavu Mannheim stoupl o 390.468 t (plus 5,27 %) a v Ludwigshafenu o 695.397 t (plus 11 procent). Ve kterých skupinách zboží stoupl překlad nejvíce odvisí od podniků, jež v nich sídlí a je to proto v přístavech velmi rozdílné.

V Ludwigshafenu dělají největší podíl překlada chemické výrobky, následované naftou, minerálními oleji a plynem. Třetí největší skupinu tvoří hnojiva. V Mannheimu byl zaznamenán růst ve zbožové skupině „pevná minerální paliva“ o 17 % a zůstává nejsilnější skupinou, následovanou „potravinami a krmivými“ s 1,6 miliony t. Přepravou zboží v říčních lodích přispívají přístavy k omezování silniční nákladní dopravy a tím ke snižování škodlivých emisí; celkově odlehčily přístavy silnicím a mostům v městských oblastech o cca 4.000 nákladních aut za den.

### **SILNÉ ZPOPLATNĚNÍ BALÍČKŮ Z ČÍNY**

Díky novému opatření o zásilkách z ciziny může Německá pošta vyžadovat více peněz za balíčky z Číny. Letos by měly poplatky stoupnout podle ministerstva hospodářství o 27 procent proti roku 2019; uvedla to Německá tisková agentura. Jde o vyrovnání nákladů na přepravu, jež vznikají poštovním podnikům v zemích příjmu. Není to jen dobrá zpráva po Německou poštu. Také německé zásilkové obchody, jimž ztěžují život konkurenti z Číny s laciným zbožím, z toho mají profitovat. Nová pravidla vznikla loni na kongresu Světového poštovního svazu. Organizace se 192 členskými státy upravuje více než 145 let mezinárodní poštovní dopravu. Dosud museli Číňané platit za své balíky nízké porto, protože Čína byla zařazena ještě jako stát, jenž byl poštovním svazem zvlášť podporován. Mnoho zemí to považovalo za absurdní s ohledem na to, že se Čína stala hospodářskou velmocí. Přes novou volnost ve stanovování cen bude nadále existovat horní hranice.

### **USA**

### **ŠPATNÝ OBCHODNÍ ROK PRO C.H. ROBINSON**

Jeden z největších logistiků severní Ameriky sdělil, že obrat a úroveň zisku se za loňský rok snížily na všech jeho obchodních úsecích. „Naše netto příjmy, naše provozní marže a naše zisky na akcii se nacházely značně pod našimi dlouhodobými cíli“ sdělil předseda představenstva Robert Biesterfeld. Uvedl přitom bezpříkladné cyklické změny na severoamerickém trhu silniční nákladní dopravy. „Před rokem jsme zažili rekordní obrat na zásilku a dvoumístný nárůst netto obratu. Nato následovalo období rychlého cenového propadu v důsledku slabé poptávky a nadměrné nabídky. Nejslabšího výsledku dosáhla spediční složka: obrat ve čtvrtém čtvrtletí poklesl o 11,4 % na 600,1 milionu USD a provozní zisk o 49,5 % na 15 milionů USD, „především na základě nižších cen a objemů v námořní a letecké dopravě. Největší obchodní pole podniku je stále oblast Severoamerické pozemní dopravy (NAST), ve které poklesl obrat čtvrtého čtvrtletí proti předchozímu roku o 8,3 %. Současně C.H.Robinson oznámil první akvizici tohoto roku: Prime Distribution Services (PDS). Za podnik s rozsáhlými službami na úseku obchodu, distribuce, rozvoje logistických procesů ve skladování a udržování zásob se zaplatí kolem 225 milionů USD. Dosud patřil PDS ke společnosti Roadrunner Transportation. Podnik založený v r. 1990 se sídlem v Plainfieldu, Indiana, zaměstnává 270 osob na pěti pracovištích.

### **ZE ZAHRANIČNÍCH KOMENTÁŘŮ**

### **„V BREXITU JE TAKÉ ŠANCE PRO NÁS“ UVÁDÍ PODNIK PROGROUP**

Ve Velké Británii je německý podnik Progroup od roku 2009 zastoupen zařízením na vlnitou lepenku – přes nejistoty kolem Brexitu se jeho přítomnost na ostrově v poslední době značně rozšířila. Německé dopravní noviny DVZ uvedly v minulých dnech rozhovor s šéfem provozu Phillipem Koslohem o přípravách na vystoupení z EU, místní pocity a možné příští kroky.

***Od soboty už není Spojené království členským státem EU-jak silně jste přizpůsobili brexitu výrobu, logistiku a podpůrné funkce?***

P. Kosloh: Zatím nebyla velká přizpůsobování nutná. Jedna zvláštnost tu ale byla: protože byl ve hře také neřízený tak zvaný tvrdý brexit, navýšili jsme v Anglii stav skladu pro případ selhání dohodnutých dodávek.

***Jak je britská výroba navázaná na dodavatelské řetězce kontinentální Evropy?***

Z našeho zařízení v přístavu Ellesmere Port obsluhujeme skoro výlučně britský trh. Role vlnité lepenky dostáváme z našich papírenských strojů v Německu, ale i od našich externích dodavatelů ve Velké Británii a jiných evropských zemí.

***Jste hotovi s přípravami anebo počítáte s dalšími nutnými kroky v příštích měsících?***

Aby pracovaly co nejefektivněji, sází mnoho podniků – také Progroup – na výrobu Just-in-time. Protože jsou možné fronty v hraniční dopravě kvůli kontrolám dovozu, musí se to zohledňovat v plánování stavů, tedy například materiálu nutného pro výrobu. Vývoj přirozeně sledujeme, abychom mohli rychle reagovat, když by se měly předpoklady změnit.

***Přechodové období do konce roku uplyne značně rychle, aby se stačila vypracovat smlouva o volném obchodě. Jak hrozí vašemu obchodu nevyočitatelnosti?***

V přechodovém období zůstává všechno jako dosud. K jakým dopadům dojde od příštího roku není dosud pevně stanoveno. Mohou se například zvýšit cla. Odvisí to od toho, zda bude výstupová dohoda příp. dohoda o volném obchodě – a pokud ano, jak bude vypadat. Administrativní zatížení se jistě zvýší. Například budou zapotřebí další dokumenty-asi importní resp. exportní prohlášení a celní povolení.

***Bude výroba papírového zboží ve Velké Británii pro tuto branži do budoucna obtížnější, když bude třeba nutno například dovážet velkou část surovin?***

Krátkodobě může dojít k oslabení hospodářství Spojeného Království. Pokud by se to stalo, mohlo by dojít k vytažení konkurence, pro což jsme vybaveni dobrou nákladovou strukturou. Střednědobě počítáme s tím, že Britové budou ve vlastní zemi sami více vyrábět. A více vyrábět znamená více balit. V brexitu se nachází tedy také šance pro Progroup.

***Progroup dobudoval své pracoviště v britském Ellesmere Portu-neyvděsila ho nejistota kolem brexitu?***

Naplňujeme dlouhodobou růstovou strategii, ve které hraje příslušnou roli také naše pracoviště v Ellesmere Portu. Na této strategii trváme. Nezávisle na brexitu jsme o našem pracovišti ve Velké Británii přesvědčeni. Vložili jsme naše investice o 85 milionech eur do nové výroby, která byla dokončena v roce 2019. Roční výroba tam obnáší až 235.000 tun vlnité lepenky. Považujeme se za efektivně postaveného účastníka trhu a tím by se měly případné dopady brexitu snížit.

***Od referenda o brexitu v červnu 2016 uběhlo tři a půl roku. Vzpomenete si ještě, co se vám tenkrát spontánně honilo hlavou?***

Jako většinu pozorovatelů tak také mne výsledek překvapil. Po prvním nadechnutí jsme velmi rychle reagovali. Již po referendu, kdy vznikl avizovaný termín výstupu, jsme z toho důvodu založili projektovou skupinu, která se informovala o aktuálním stavu jednání o brexitu a analyzovala možné důsledky pro Progroup.

***Jak jste osobně prožíval ty minulé tři a půl roku? Jsou existující vztahy ke kolegům, zákazníkům nebo dodavatelům spíše narušené nebo dokonce posílené?***

Vedle všech hospodářských předností je Evropská unie také především velkou sociální vymožeností, která dává lidem v Evropě dohromady. Lituji, že Spojené Království nebude politicky do budoucna do tohoto společenstva patřit. Současně jsem si jist, že úzká partnerská spojení potrvají i nadále. To se ukázalo rychle rovněž v osobních rozhovorech s našimi zákazníky a kolegy. Jako dosud plní důvěry na mnoha místech také přátelsky spolupracujeme. A společné rozhovory na téma brexitu nás daly více dohromady, protože máme společný hospodářský cíl a chceme ho společně dosáhnout. – Progroup AG

**TAKÉ Z CIZINY:**

„Takže tvůj manžel odešel s vaší kuchařkou?“ – „Ano a žádná naděje na návrat!“ „To musí být pro tebe dost děsné...“ - „Co ti mám povídat... už nikdy tak dobrou kuchařku nenajdu!“